



دعم الشركات الصناعية من أجل التصدير لأول مرة

د. بشار الزعبي



رؤيه البرنامج: المساهمه في خلق قطاع صناعي منافس في الاسواق الدوليه يتمتع بمعدلات نمو عالية مما ينعكس إيجابياً على الناتج المحلي الإجمالي ومعدل دخل الفرد والصادرات والعجز في الميزان التجاري وتخفيض نسبة البطالة وفقاً لمستهدفات خطة التحفيز الاقتصادي ورؤية الأردن 2025.

أهداف البرنامج:



فتح أسواق جديدة



تشجيع التشبيك بين الشركات



زيادة التنافسية



زيادة وتنويع الصادرات



التوسع بالاستثمارات



مواجهة التحديات الاقتصادية



حل مشكلة البطالة



خفض العجز بالميزان التجاري

مكونات الدعم المالي:

آلية الدفع

- **الدفعة الأولى:** 80% من قيمة المنحة كدفعة أولى "مسبقة" عند توقيع الاتفاقية مقابل تقديم الشركة المستفيدة من البرنامج لكفالة عدلية وشيك بنكي بأجمالي قيمة المنحة.
- **الدفعة الثانية (الأخيرة):** 20% من قيمة المنحة كدفعة ثانية "نهائية" عند الانتهاء من تنفيذ جميع أنشطة المشروع وعند الانتهاء من إجراءات الإغلاق المالي للمشروع من قبل المؤسسة.

الدعم المالي

- **سقف المنحة:** 40 ألف دينار.
 - **نسبة التمويل:** لا تزيد عن 70% من إجمالي كلفة المشروع.
- ملاحظة: يجب ألا تزيد قيمة مساهمة المؤسسة في مجموع كلف الأبنية واللوازم والمعدات عن 20 ألف دينار، وبنسبة تمويل لا تزيد عن 50% من قيمة المنحة الإجمالية.





نبذة عن البرنامج:



الشركات الأردنية الصغيرة والمتوسطة العاملة في القطاع الصناعي التي تملك قيمة مضافة عالية وسيتم اعطاء الاولوية للشركات التي لم تقم بالتصدير خلال السنوات الثلاث السابقة أو التي تكون صادراتها السنوية محدودة (أقل من 200 ألف دينار خلال أي من السنوات الثلاث السابقة).

الفئات المستهدفة:



جميع محافظات المملكة الأردنية الهاشمية.

الموقع الجغرافي:



ألا تقل عن ثلاثة شهور ولا تزيد عن سنه من تاريخ توقيع الاتفاقية.

المدة الزمنية اللازمة
لتنفيذ البرنامج:



الية التقدم للاستفادة من البرنامج:

المرحلة الثانية تقديم الطلبات للاستفادة من منحة البرنامج:

تقديم الدعم المالي على شكل منح بسقف 40 ألف دينار للشركة وبنسبة تمويل 70% من إجمالي كلفة المشروع.



المرحلة الأولى التقدم للاستفادة من مخيم تحفيز التصدير (Export Catalyst Camp):

سيتم من خلاله اعطاء الدورات التدريبية في المواضيع التالية لنشر المعرفة بالمواضيع التصديرية:

- التقييم الذاتي لجاهزية الشركة ومنتجها للتصدير (Export Readiness Self-Assessment).
- تحديد الفرص التصديرية بالأسواق الدولية.
- المعرفة بمواضيع: متطلبات التغليف والليل، التسعير، وثائق الشحن، شروط التجارة الدولية (Incoterms)، الرمز الجمركي للمنتجات (HS Code)، قواعد المنشأ (Rules of Origin)، القيمة المضافة، التعرف الجمركية (Tariff)، الاعتمادات الفنية للمنتجات، والشحن وغيرها.
- الاستفادة من الاتفاقيات التجارية الدولية كاتفاقية تبسيط قواعد المنشأ مع الاتحاد الاوروبي.
- تمويل الصادرات: التأمينات، الجهات الداعمة، وإدارة الدفعات المالية من قبل المشتريين الدوليين.
- اعد خطة التصدير وكيفية تعبئة طلب التقدم للاستفادة من الجولة الثانية من استقبال الطلبات.



بناء القدرات الادارية – Capability Buildings

- المواد الدعائية: كالبروشورات، وتصميم مواد التغليف واللبيل.
- الخدمات الاستشارية: كالتدريب، الارشاد والتوجيه Export Coaching، الدراسات السوقية، وتنظيم اللقاءات الثنائية B2B Meetings.
- تسجيل المنتجات في الدول التصديرية.
- المشاركة بالانشاطات التجارية الدولية كالمعارض (تقديم الدعم المالي لحجز وتجهيز الجناح وشحن العينات).
- شحن العينات بسقف 150 كغم/ دولة تصديرية مستهدفة.
- مصاريف الشحن ورسوم التأمين لتغطية طلبية التصدير الأولى.
- تنظيم الورشات التعريفية بالاسواق التصديرية المستهدفة.
- انشاء المتاجر الالكترونية وتنظيم الحملات الالكترونية.
- الحصول على الشهادات الفنية.
- السفر لتسويق منتج الشركة في بلدان التصدير المستهدفة.

بناء القدرات الانتاجية – Capacity Buildings

- الماكينات والمعدات والأجهزة.
- معدات الكمبيوتر والأنظمة المحوسبة.
- استئجار المواقع في بلد المصدر: المكاتب التمثيلية، مراكز التوزيع، المستودعات وغيرها.
- النماذج الأولية للمنتجات الجديدة Prototypes.
- وغيرها.





التكاليف غير المؤهلة:

- × الرواتب.
- × أية تكاليف متكبدة قبل توقيع عقد المنحة.
- × كلف المواد الأولية باستثناء المواد المستخدمة في تصنيع المنتجات الأولية.
- × خسائر تصريف العملات.
- × الضرائب والرسوم الحكومية الخاصة بالجمارك والطابع فقط.
- × المفروشات والسيارات ورسوم الاستشارات الخاصة بإدارة منحة البرنامج.
- × مشتريات الأراضي والمباني والمركبات.
- × مصاريف المواد الدعائية كالاقلام، والمجات، والأجندات وغيرها.
- × مخصصات خسائر أو التزامات مستقبلية محتملة أو فوائد مستحقة.
- × تكاليف أعلن عنها المستفيد وتمت تغطيتها بمشروع أو برنامج عمل آخر.

DISQUALIFIED



شروط الأهلية: يتم استثناء الطلبات التي لا تحقق شروط الأهلية التالية

(المرحلة الأولى: التقدم للاستفادة من مخيم تحفيز التصدير (Export Catalyst Camp))

- أن تكون الشركة صناعية ومسجلة لدى وزارة الصناعة والتجارة والتموين والا تكون من شركات المساهمة العامة.
- ملاحظة: سيتم اعطاء الأولوية للشركات التي لم تقم بالتصدير مطلقاً أو التي صادراتها السنوية محدودة (لا تزيد عن 200 ألف دينار) خلال أي من السنوات الثلاث السابقة.
- ملاحظة: سيتم اعطاء الأولوية للشركات التي مبيعاتها الاجمالية بين (200 ألف – 3 مليون) دينار خلال العام 2019.
- ألا تكون الشركة قد قامت بالاستفادة من برنامج دعم الشركات الصناعية من أجل التصدير خلال الجولتين الأولى والثانية.
- ألا يقل عمر الشركة عن سنتين قبل موعد تقديم الطلب.
- أن تكون الشركة مملوكة من القطاع الخاص بنسبة 100%.
- ألا تقل القيمة المضافة لمنتجات الشركة الرئيسية عن 35% وفقاً لاحتساب وزارة الصناعة والتجارة للقيمة المحلية المضافة للشركات التي لم تقم بالتصدير مسبقاً.
- ألا يقل عدد الموظفين عن 5 موظفين ولا يزيد عن 250 موظف قبل موعد تقديم الطلب وحسب كشوفات الضمان الاجتماعي.
- أن يكون لدى الشركة الملاءمة المالية المناسبة من حيث الربحية والسيولة وغيرها حسب القوائم المالية لآخر سنتين.
- أن تكون الشركة مسجلة لدى مؤسسة الغذاء والدواء الأردنية للقطاعات الدوائية والتجميلية والأغذية والكيمائية.





الوثائق المطلوبة: سيتم طلبها للشركات التي قامت بتعبئة الطلب الإلكتروني للاستفادة من البرنامج وكانت من ضمن الشركات المؤهلة لحضور الدورات التدريبية حسب تقييمها وفقا لمعايير شروط الأهلية.

نوع الوثيقة	نوع وعدد النسخ
شهادة تسجيل الشركة لدى وزارة الصناعة والتجارة توضح تاريخ التأسيس والمفوضين بالتوقيع عن الشركة.	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
رخصة مهن سارية المفعول.	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
نسخة عن البيان الجمركي للمنتجات الرئيسية الثلاث التي قامت الشركة بتصديرها (باستثناء الشركات التي لم تقم بالتصدير مسبقا).	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
شهادة التسجيل لدى مؤسسة الغذاء والدواء الأردنية للقطاعات الدوائية والتجميلية والأغذية والكيمائية.	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
القوائم المالية المدققة لآخر سنتين (قائمة الدخل، ميزان المراجعة، وقائمة التدفق النقدي).	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
بروفایل عن الشركة بالاضافة الى البروشورات الخاصة بالمنتجات الرئيسية الثلاث التي تقوم الشركة بتصنيعها حاليا.	ثلاث نسخ ورقية + نسخة الكترونية
نموذج احتساب القيمة المحلية المضافة للمنتجات الرئيسية الثلاث من قبل وزارة الصناعة والتجارة للشركات التي لم تقم بالتصدير مسبقا.	أصل + نسختين ورقيتين + نسخة الكترونية
اشعار من دائرة الجمارك الأردنية بالرموز الجمركية للمنتجات الرئيسية الثلاث للشركات التي لم تقم بالتصدير مسبقا.	أصل + نسختين ورقيتين + نسخة الكترونية
كشف الضمان الاجتماعي.	أصل + نسختين ورقيتين + نسخة الكترونية
كشف حساب بنكي مصدق.	أصل + نسختين ورقيتين + نسخة الكترونية



الجدول الزمني للبرنامج (مواعيد تقريبية):

الموعد النهائي لاستقبال الطلبات
22/03

الموعد النهائي لاستلام الوثائق
26/03

التحقق الإداري خلال الفترة
2/04 – 29/03

الدورات التدريبية خلال الفترة
16/04 – 5/04

الموعد النهائي لاستقبال طلبات المرحلة
الثانية من البرنامج **7/05**

التقييم الفني والزيارات الميدانية خلال
الفترة **9/07 – 10/05**

مراجعة موازنات المشاريع واعداد
الاتفاقيات خلال الفترة **23/07 – 12/07**

اعلان نتائج التقييم وتوقيع الاتفاقيات
30/07

استقبال الطلبات الكترونيا على الموقع الالكتروني
للمؤسسة

استلام الوثائق المطلوبة للتحقق من شروط
الأهلية

التحقق الإداري لـ أعلى **60** شركة وفقا
لنتائج التقييم

المشاركة بالدورات التدريبية
بمواضيع التصدير لـ **60** شركة.

استقبال طلبات المرحلة الثانية
من البرنامج للاستفادة من المنح

التقييم الفني
والزيارات الميدانية

اختيار **30**
شركة

اعلان
النتائج



فرص عمل . روابط مفيدة . خريطة الموقع . الاسئلة المتكررة . English .



من نحن مشاريعنا دليل الخدمات الخدمات الإلكترونية دراسات السوق و الأبحاث العطاءات المركز الاعلامي تواصل معنا



دعم الصادرات لأول مرة

هل شركتك لم تقم بالتصدير مطلقاً أو قامت بالتصدير بشكل محدود خلال السنوات الثلاث الماضية؟ هل ترغب بتصدير منتجاتك للأسواق الدولية أو دخول أسواق جديدة؟ المريد



نموذج حق الحصول على معلومة



تمديد فترة استلام طلبات "برنامج تحويل الاختراعات الى مشاريع استاجية (الاستثمار)" الى 16/3/2020



القدرات الملكية الفكرية والريادة بقيمة 1.19 مليون يورو بدعم من الاتحاد الأوروبي

الاخبار

إذا كان لديك حلم كبير أو فكرة أو مشروع، JEDCO تدعمك بحلول مميزة لتحقيق حلمك

كيف يمكننا مساعدتك؟



فرص عمل . روابط مفيدة . خريطة الموقع . الاسئلة المتكررة . English



من نحن مشاريعنا دليل الخدمات الخدمات الالكترونية دراسات السوق و الابحاث العطاءات المركز الاعلامي تواصل معنا

الطلب الالكتروني برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة

🏠 < برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة **الطلب الالكتروني**

★ بيانات عامة للشركة مقدمة الطلب

★ الوضع المالي للشركة مقدمة الطلب

★ المنتجات الرئيسية الثلاث للشركة مقدمة الطلب

★ البيانات التشغيلية على مستوى الشركة مقدمة الطلب

ملاحظة: لمعرفة الشروط المحددة لتعينة الطلب يرجى الضغط على الرابط التالي

1- بيانات عامة للشركة مقدمة الطلب

	تصاميم	<u>الصفة القانونية للشركة:</u>		
		<u>اجمالي المبيعات 2018 (دينار):</u>		<u>الصناعات الاستخراجية</u>
		<u>عدد الموظفين الاجمالي:</u>		
				عمان

of 100 0

	☐ نعم ☒ لا
الصفة الوظيفية:	
- لا شيء -	
الصفة الوظيفية:	
- لا شيء -	
البريد الإلكتروني:	
رقم الفاكس:	
رقم الطلب السابق إذا كانت الاجابة (نعم):	☐ نعم ☒ لا

قيمة الصادرات 2018 

هل يتوفر لدى الشركة قوائم مالية مدققة
للسنتين السابقتين؟

الرقم الوطني للشركة:

اسم الشركة:

الرقم الضريبي:

تاريخ التأسيس:

اسم القطاع الصناعي:

اجمالي المبيعات 2019 (دينار):

اجمالی المبيعات 2017 (دينار):

المدينة

الموقع الجغرافي لمصنع الشركة:

هل الشركة مملوكة بالكامل من قبل القطاع الخاص ؟

اسم المفوض بالتوقيع:

اسم ضابط الارتباط:

الموقع الإلكتروني:

رقم الهاتف:

هل قامت الشركة بتقديم طلب للاستفادة من الجولتين السابقتين
لبرنامج دعم الشركات الصناعية من أجل التصدير؟

هل قامت الشركة بالتصدير مسبقا
خلال السنوات الثلاث السابقة؟

قيمة الصادرات بالدينار إذا كانت الإجابة (نعم):

قيمة الصادرات 2019

2017 قيمة الصادرات

هل الشركة حاصله على شهادة التسجيل لدى مؤسسة الغذاء والدواء الاردنية للقطاعات الدوائية التحميلية والاعذية الكيماويه ؟

Save

Cancel



فرص عمل . روابط مفيدة . خريطة الموقع . الاسئلة المتكررة . English



من نحن مشاريعنا دليل الخدمات الخدمات الالكترونية دراسات السوق و الابحاث العطاءات المركز الاعلامي تواصل معنا

الطلب الالكتروني برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لأول مرة

🏠 < برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لأول مرة **الطلب الالكتروني**

★ بيانات عامة للشركة مقدمة الطلب

★ **الوضع المالي للشركة مقدمة الطلب**

★ المنتجات الرئيسية الثلاث للشركة مقدمة الطلب

★ البيانات التشغيلية على مستوى الشركة مقدمة الطلب

2

ملاحظة: لمعرفة الشروط المحددة لتعينة الطلب يرجى الضغط على الرابط التالي



1- البيانات المطلوبة من خلال قائمة الدخل المدققة:

2019	2018	2017	- المبيعات المحلية (دينار)
2019	2018	2017	- اجمالي المبيعات (دينار)
2019	2018	2017	- تكلفة البضاعة المباعة (دينار)
2019	2018	2017	- مجمل الدخل (دينار)
2019	2018	2017	- صافي الدخل قبل خصومات الضريبة (دينار)
2019	2018	2017	- صافي الدخل (دينار)

2- البيانات المطلوبة من خلال ميزان المراجعة المدقق:

2019	2018	2017	- نقد بالصندوق (دينار)
2019	2018	2017	- ذمم مدينة (دينار)
2019	2018	2017	- بضاعة آخر المدة (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع الموجودات المتداولة (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع الموجودات الثابتة (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع الموجودات (دينار)
2019	2018	2017	- ذمم دائنة (دينار)
2019	2018	2017	- قروض قصيرة الأمد (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع المطلوبات المتداولة (دينار)
2019	2018	2017	- قروض طويلة الأمد (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع المطلوبات (دينار)
2019	2018	2017	- رأس المال (دينار)
2019	2018	2017	- أرباح متوزعة (دينار)
2019	2018	2017	- خسائر متوزعة (دينار)
2019	2018	2017	- صافي حقوق الشركاء (دينار)
2019	2018	2017	- مجموع المطلوبات وحقوق الشركاء (دينار)

3- البيانات المطلوبة من خلال قائمة التدقيق التقديري المدققة:

2019	2018	2017	- صافي التدفقات النقدية من العمليات التشغيلية (دينار)
------	------	------	---



الطلب الالكتروني برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة

🏠 < برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة **الطلب الالكتروني**

★ بيانات عامة للشركة مقدمة الطلب

★ الوضع المالي للشركة مقدمة الطلب

★ **المنتجات الرئيسية الثلاث للشركة مقدمة الطلب**

★ البيانات التشغيلية على مستوى الشركة مقدمة الطلب

3

ملاحظة: لمعرفة الشروط المحددة لتعينة الطلب يرجى الضغط على الرابط التالي

[الرجوع الى الصفحة الرئيسية](#)

3- المنتجات الرئيسية الثلاث للشركة مقدمة الطلب:

للتأكد من أهليتك لاستكمال الطلب ادخل الرقم الوطني واضغط **Check**

الرقم الوطني للشركة:

اسم الشركة:

check

البيئات

1- البيانات الخاصة بالمنتج الرئيسي الاول للشركة للعام 2019

وصف المنتج

مستوى المكون التكنولوجي بالمنتج

نسبة القيمة المحلية المضافة وفقاً لاحتماب
وزارة الصناعة والتجارة (بالارقام)

هل يتوفر شهادات الاعتماد الفنية للمنتج عند الشركة:

الطاقة الإنتاجية القصوى للمنتج بالكميات:

معدل سعر بيع الوحدة للمنتج بالدينار:

قيمة المبيعات الاجمالية للمنتج بالدينار:

نسبة الحصة السوقية التقديرية للمنتج بالسوق المحلي؟ (بالارقام)

وصف الشريحة السوقية المستهدفة للمنتج
(المستخدمون النهائيون)

الميزة التنافسية بالمنتج

☒ تقليدي ☐ عالي

شهادات الاعتماد الفنية المتوفرة للمنتج عند الشركة:

لا نعم

نسبة الطاقة الانتاجية المستغلة للمنتج (بالارقام)

معدل كلفة الوحدة للمنتج بالدينار:

المبيعات الاجمالية للمنتج بالكميات:

تسمية النمو في مبيعات المنتج خلال السنوات
الثلاث السابقة؟ (بالارقام)



فرص عمل . روابط مفيدة . خريطة الموقع . الاسئلة المتكررة . English



من نحن مشاريعنا دليل الخدمات الخدمات الالكترونية دراسات السوق و الابحاث العطاءات المركز الاعلامي تواصل معنا

الطلب الالكتروني برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة

🏠 < برنامج دعم الشركات الصناعية من اجل التصدير لاول مرة **الطلب الالكتروني**

★ بيانات عامة للشركة مقدمة الطلب

★ الوضع المالي للشركة مقدمة الطلب

★ المنتجات الرئيسية الثلاث للشركة مقدمة الطلب

★ **البيانات التشغيلية على مستوى الشركة مقدمة الطلب**

4

ملاحظة: لمعرفة الشروط المحددة لتعينة الطلب يرجى الضغط على الرابط التالي



البيانات

عصر الشركة:

هل يوجد لدى الشركة خطة استراتيجية مكتوبة للمبيعات والتسويق للعام 2019؟

● نعم ○ لا

تحديد عدد موظفي الإدارة العليا للشركة:

هل يوجد لدى الشركة كادر مخصص للمبيعات والتسويق؟

● نعم ○ لا

هل يتوفر لدى الشركة دراسات سوقية لمنتجاتها في السوق المحلي أو الأسواق الدولية؟

● نعم ○ لا

هل قامت الشركة بالاشتراك بأي من المعارض التجارية أو البعثات التجارية المحلية أو الخارجية للعام 2019؟

● نعم ○ لا

تحديد أسماء المعارض أو جهة البعثة التجارية التي قامت الشركة بالمشاركة فيها إذا كانت الإجابة بنعم:

هل يوجد موقع إلكتروني للشركة؟

● نعم ○ لا

هل قامت الشركة باستخدام الإعلانات التجارية للترويج عن منتجاتها للعام 2019؟

● نعم ○ لا

هل يتوفر لدى الشركة نظام إلكتروني لحساب تكاليف الإنتاج وإدارة خدمة الزبائن؟

● نعم ○ لا

هل يتوفر لدى الشركة معارض للبيع بالسوق المحلي للعام 2019؟

● نعم ○ لا

هل يتوفر لدى الشركة خدمات ما بعد البيع لمنتجاتها؟

● نعم ○ لا

معدل فترة الصلاحية لمنتجات الشركة

● أقل من 6 أشهر ○ أقل من 12 شهر ○ أكثر من 12 شهر

هل يتوفر لدى الشركة هيكل تنظيمي وكادر مخصص للمالية والإنتاج والمشتريات والجودة وغيرها؟

● نعم ○ لا

هل قامت الشركة بالاستفادة من الدعم المالي المقدم من الجهات المانحة بالأردن خلال السنوات الثلاث السابقة؟

● نعم ○ لا

مدى إتقان موظفي الإدارة العليا للشركة للغة الإنجليزية

● ممتاز ○ متوسط ○ ضعيف

تحديد عدد الكادر المخصص للمبيعات والتسويق إذا كانت الإجابة بنعم:

مدى التصنيف الائتماني للشركة لدى البنوك المحلية

● عالي ○ متوسط ○ ضعيف

هل يوجد لدى الشركة صفحات خاصة على منصات التواصل الاجتماعي

● نعم ○ لا

هل يتوفر لدى الشركة مواد ترويجية مطبوعة لمنتجاتها كالبروشورات والكتالوجات وغيرها؟

● نعم ○ لا

وصف النظام المستخدم حالياً بالشركة لإدارة البيانات

● ورقي ○ إكسل ○ برنامج إلكتروني محوسب

هل يتوفر لدى الشركة سيارات للتوزيع بالسوق المحلي للعام 2019؟

● نعم ○ لا

مستوى التغليف لمنتجات الشركات بالمقارنة مع المنتجات المنافسة

● متميز ○ عادي ○ ضعيف

هل يوجد متطلبات خاصة لتفكيك وتخزين منتجات الشركة؟

● نعم ○ لا

هل قامت الشركة بإشراك موظفيها في دورات تدريبية للعام 2019؟

● نعم ○ لا



معايير التقييم الالكتروني لطلبات البرنامج:

- لا يوجد علامة نجاح للنتائج، حيث سيتم ترتيب الطلبات تنازليا (من الأعلى للأسفل) وفقا لنتيجة التقييم الكلية للطلب الالكتروني.
- يحصل مقدم الطلب على اشعار مباشر يوضح (رقم الطلب، موعد تقديم الطلب، والنتيجة الكلية للتقييم) بعد الانتهاء من تعبئة الطلب الالكتروني.

تحليل البيانات التشغيلية
على مستوى الشركة.

30 علامة

تحليل المنتجات الرئيسية
الثلاث للشركة.

20 علامة

تحليل الوضع المالي
للشركة.

50 علامة

المجموع الكلي لنتيجة الطلب الالكتروني: 100 علامة



الزيارات الميدانية
للمرحلة الثانية

40% من العلامة الكلية



التقييم الفني لطلبات
المرحلة الثانية

40% من العلامة الكلية



نتيجة تقييم الطلب
الالكتروني

20% من العلامة الكلية

المجموع الكلي لنتائج التقييم: 100 علامة

